

2017年
第4回

I.B.S ニュース

若手経営者、後継者向け 第5期 アイオー・ビジネススクール活動報告

発行:  アイオーしんきん

セミナーの報告

「第5期 アイオー・ビジネススクール」は、平成30年2月16日(金)第4回セミナーを開催いたしました。

同セミナーは、講師に(株)タナベ経営マネジメントパートナーズ本部の田中一司様を迎え「新規事業・新商品開発について」というテーマで、分かりやすく講義を行っていただきました。

若手経営者の皆さまにとりましては、今後の新規事業、新商品開発において重要な考え方が身につく内容であったと思います。

今回の講義は、大きく分けると下記の3つのカテゴリにて構成されます。

1つ目は、「新規事業、新商品開発の本質は顧客価値の創造」ということです。顧客に認められる価値(顧客価値)を生み出し、顧客はそれを購入し、対価を払う。つまり価値創造に成功しなければ利益を上げることができない。そして、事業・商品には寿命がある。正しく掴み2本、3本の柱づくりに挑み、顧客価値を生み出し続けなければ、やがて顧客から必要とされなくなり企業は減ぶ。

2つ目は、「事業開発のステップ」です。事業開発には、1.「知る」2.「選ぶ」3.「行動する」の3ステップがある。まず、「知る」では、取り巻く環境、事業ポジショニング等、外部・内部分析を行う。次に「選ぶ」では、現状分析した上で、事業の方向性を決め具体化する。そして「行動する」では、推進できる体制を整え、行動しPDCAを回す。

3つ目は、「新規事業・商品開発の着眼」です。ここでは、新事業・商品を創造するための着眼点が具体的に述べられた。いずれにせよ、原理原則は自社の固有技術を成長マーケットにぶつけることを実践していくことが重要である。いくつか例を挙げると(1)資源・資産活用方式(2)顧客深耕方式等が挙げられた。

以上大きく3点のカテゴリを実際の成功企業の事例を交えて講義頂きました。

次回(第5回)のセミナーは、3月16日(金)にニューいづみにて三井住友海上火災保険(株)経営サポートセンターの山下賢二氏をお迎えし、「若手社員にとって魅力ある職場とは～若手社員のやりがい喚起する～」と題し、講演していただきます。

参加者の声(抜粋)

- ・現在の事業だけでなく、今後の事を考えるようにすべきだと思いました。(20代 不動産業)
- ・カテゴリ別に分ける考え方が参考になりました。(40代 建築業)
- ・新規事業の取組み方が参考になりました。(40代 建設業)
- ・自分の会社のモノ、コトを見直すきっかけになりました。(30代 サービス業)

意見交換の様子



アイオー・ビジネススクールについて

当スクールは、経営の基本に着眼し、『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨く事を目的として開催しており、内容は勉強会の開催のみならず、書籍提供、経営相談など“総合的に”受講生の皆さまの経営活動をご支援しております。

第5期アイオー・ビジネススクールは営業にテーマを絞り込み、経営者、経営幹部に必要な営業の知識と実践スキルを習得する勉強会を行います。

その他、異業種の若手経営者、後継者の方々が集まる、新たな交流の場としてもご利用いただけます。

1. 勉強会

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントが、実践経営の基本を全7回の勉強会で指導・解説します。

第5期 カリキュラム (2時間/1回)

1. 顧客創造
2. ヒアリング コミュニケーション
3. 営業マネジメント
4. 新規事業
5. ゲスト講話
6. マーケティング
7. セルフマネジメント

2. 経営情報サービス

1. 性格能力判定テスト (PAT)

タナベ式性格能力判定テスト (PAT) は独自のノウハウと詳細な分析によって、企業人としての可能性 (Possibility) と適正 (Aptitude) を試験 (TEST) し客観的に受講生の強み・弱みを分析できます。自身の現状を認識してアイオー・ビジネススクールに参加できます。

2. 書籍・テキスト・ソリューションブック3点セット

経営情報サービスとして、①見識を広めるタナベ書籍 ②次年度の経営戦略を立てるための経営戦略セミナーテキスト ③テーマ別に課題解決を導くソリューションブックを提供。

3. 経営相談・情報交換会

1. 経営相談

勉強会開催時の前後の時間を利用して個別相談を実施。様々な固有の経営諸問題にお応えすることができます。

2. 情報交換会

若手経営者・後継者の異業種交流、情報交換の為に懇親会を開催いたします。

お問合せ先

アイオー信用金庫 地域貢献部内 「アイオー・ビジネススクール」事務局

TEL 0270-30-5025 FAX 0270-23-1205