

セミナーの報告

「第3期 アイオー・ビジネススクール」は、平成28年5月20日(水)第7回セミナーを開催いたしました。

今回は、㈱タナベ経営マネジメントパートナーズ本部の石井部長様を講師にお迎えし、「企業づくりは人づくり」というテーマで実践的な講義を行っていただきました。

若手経営者の皆さまにとりましては、企業を成長させるために必要な人材を育成するうえで大いに役立つ内容であったものと思われまます。

最初に、「人材育成が求められる理由」についてです。企業には「ヒト」、「モノ」、「カネ」の3つの経営資源がありますが、差別化・成長可能なのは「ヒト」のみであることから、企業の成長のためには、やる気ある人材・やる気ある組織をいかに早く、多く作るかが重要となります。自社の人材育成のあり方については、「育つ力」、「育てる力」、「育む力」の3つの視点から検証し、計画的、体系的、継続的に取り組む必要があります。

次に、「強い組織に必要なこと」についてです。強い組織とは行動のベクトルが一致し、価値観を共有している組織です。社員は皆「一生懸命やっている」と思っていますが、重要なのはその方向性とレベルです。企業はバラバラの価値観を持った人間の集団であり、放っておけば組織としての統一感が保たれません。そこで、経営理念や方針を個人にまで落とし込む(納得させる)ことにより行動のベクトルを一致させ、価値観を共有することが必要となります。

最後に、「リーダーが取るべき職場でのコミュニケーションのポイント」についてです。チームワークに欠かせないのがコミュニケーションであり、自分(相手)の思いや考えを相手(自分)と「分かち合う」行為がコミュニケーションの基本です。「分かち合う」とは、自分(相手)が伝えたいと思っている事が、全く同じように相手(自分)の中にある状態をいいます。同じものを持ちあわないと、コミュニケーションが成り立ったとは言えません。リーダーがコミュニケーションの際に気を付けることには「周囲への影響を配慮」、「一方通行の押し付けにならないように」、「常に要件をハッキリ」という3点があります。

なお、対面でのコミュニケーションにおいては「言葉」、「語調」、「表情」という3つのチャネルで同時にメッセージが伝えられます。この場合、人は「言語(言葉)」に7%、「語調」、「表情」といった「非言語」に93%影響を受けると言われており、これを「メラビアン法則」といいます。

以上について、実践的かつ具体的な解説がなされました。

「第3期アイオー・ビジネススクール」は、今回の第7回セミナーをもって全カリキュラムが終了となり、赤石理事長から各受講生に「修了証書」が手渡されました。その後開催された懇親会には、多数の受講生、タナベ経営関係者、当金庫役職員が参加し、大変和やかな雰囲気の中で親交を深めました。

講義の様子



参加者の声(抜粋)

- ・人材育成は難しいですね。我慢強く指導していきたいと思います。(50代 産業廃棄物収集運搬業)
- ・改めてコミュニケーションの大切さがわかりました。1人1人が考え方が違うので上に立った時に相手とわかりあうまでコミュニケーションを取りたいと思いました。(20代 機械製造業)
- ・キャラクター別に部下を教育すべきことは大変勉強になりました。(30代 ソフトウェア開発業)

アイオー・ビジネススクールについて

当スクールは、経営の基本に着眼し、『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨く事を目的として開催しており、内容は勉強会の開催のみならず、各種経営情報（WEB・FAXサービス）の提供を加えて“総合的に”受講生の皆さまの経営活動をご支援しております。その他、異業種の若手経営者、後継者の方々が集まる、新たな交流の場としてもご利用いただけます。

1. 勉強会

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントが、実践経営の基本を全7回の勉強会で指導・解説します。

第3期 カリキュラム (2時間/1回)

1. 経営全般
2. 事業戦略
3. 戦略提言
4. 財務管理
5. ゲスト講話
6. 経営分析
7. 人材育成

2. 経営情報サービス

日々の行動が成果へと導きます。経営者としての自己啓発、自社の経営改善に役立つ経営情報を期間中、ご提供致します。

1. インターネットサービス

経営現場で培ってきた成功事例や豊富な実績に裏打ちされた改善ノウハウを「見やすく・分かりやすく・生かしやすい」全15種類の多様なコンテンツに集約。

・経営情報レポート ・ネットセミナー ・eラーニング ・ビジネスフォーム 等々

2. FAXサービス

毎月1回、コンサルタントが書き下ろした旬の経営情報をFAXにて配信いたします。

※全国版1枚、地域版1枚を直接FAXにてお届けいたします。

期	日	時間	テーマ	担当
第1回	10/20	18:00-19:00	中小企業生き残りの秘訣	経営戦略部 佐藤 隆
第2回	11/10	18:00-19:00	わが社の勝てる場の見方	経営戦略部 佐藤 隆
第3回	11/20	18:00-19:00	2015年度に中小企業がとるべき基本戦略とは	経営戦略部 佐藤 隆
第4回	12/10	18:00-19:00	儲けの仕組みを理解する①(販)	経営戦略部 佐藤 隆
第5回	12/20	18:00-19:00	ゲスト講話による講話	経営戦略部 佐藤 隆
第6回	1/10	18:00-19:00	儲けの仕組みを理解する②(販)	経営戦略部 佐藤 隆
第7回	1/20	18:00-19:00	企業づくりは人づくり	経営戦略部 佐藤 隆

お問合せ先

アイオー信用金庫 地域貢献部内 「アイオー・ビジネススクール」事務局

TEL 0270-30-5025 FAX 0270-23-1205