

2015年  
第2回

# I.B.Sニュース

若手経営者、後継者向け 第3期 アイオー・ビジネススクール活動報告

発行:  アイオーしんきん

## セミナーの報告

本年10月28日(水)開講した「第3期 アイオー・ビジネススクール」は、11月16日(月)、第2回セミナーを開催いたしました。

今回のセミナーは、「わが社の勝てる場の発見」というテーマで、㈱タナベ経営マネジメントパートナーズ本部部長の田中一司様を講師として、以下のとおり講義とグループワークを行いました。

講義においては、「わが社の勝てる場の発見」について以下のとおり解説が為されました。

現在、顧客のニーズは「モノ」から「コト」へと価値観が変化してきております。市場環境を見ても、人口減少に伴い消費市場が縮小する一方で、社会構造の変化により様々な課題が生まれてきており、この課題を解決する「コト」に対する市場が拡大しております。このような市場環境の変化に順応し、わが社の勝てる場を発見していくことが、企業経営者として求められております。

わが社の勝てる場を発見する上では、顧客視点での事業戦略構築が必要となってきます。事業戦略のポイントは、自社の経営資源を見直して自社の「強み」を明確にし、それを活かして顧客が欲する新規事業へとシフトしていくことです。「強み」とは顧客が自社を選ぶ理由であり、「ライバルより高い価値」を顧客に提供することです。そして、自社の「強み」と「市場・顧客ニーズ」が出会うところに新規事業開発のアイデアが生まれ、新たな顧客価値が創出されることとなります。

以上、多くの具体例を挙げ実践的な講義が行われました。

また、セミナー後半のグループワークにおいては、事業戦略の再構築についてケーススタディを実施し、新たな事業戦略を構築するうえで「どこに(どんなターゲットに)、何を」ぶつけるべきかを「市場と商品」という2つの切り口から考察しました。

※次回セミナーのテーマは「2016年に中小企業がとるべき基本戦略とは」です。会員の皆さまのご参加を心よりお待ちしております。

## 参加者の声(抜粋)

- ・ケーススタディによる個々の事案を拝聴することが、他に勝る学習となります。(40代 建設業)
- ・大変参考になりました。(40代 サービス業)
- ・自社の状況を客観的に見る工夫を提供して頂き勉強になりました。(40代 製造業)



講義の様子



# アイオー・ビジネススクールについて

当スクールは、経営の基本に着眼し、『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨く事を目的として開催しており、内容は勉強会の開催のみならず、各種経営情報（WEB・FAXサービス）の提供を加えて“総合的に”受講生の皆さまの経営活動をご支援しております。

その他、異業種の若手経営者、後継者の方々が集まる、新たな交流の場としてもご利用いただけます。

## 1. 勉強会

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントが、実践経営の基本を全7回の勉強会で指導・解説します。

第3期 カリキュラム (2時間/1回)

1. 経営全般
2. 事業戦略
3. 戦略提言
4. 財務管理
5. ゲスト講話
6. 経営分析
7. 人材育成

## 2. 経営情報サービス

日々の行動が成果へと導きます。経営者としての自己啓発、自社の経営改善に役立つ経営情報を期間中、ご提供致します。

### 1. インターネットサービス

経営現場で培ってきた成功事例や豊富な実績に裏打ちされた改善ノウハウを「見やすく・分かりやすく・生かしやすい」全15種類の多様なコンテンツに集約。

・経営情報レポート ・ネットセミナー ・eラーニング ・ビジネスフォーム 等々

### 2. FAXサービス

毎月1回、コンサルタントが書き下ろした旬の経営情報をFAXにて配信いたします。

※全国版1枚、地域版1枚を直接FAXにてお届けいたします。

期	日	テーマ	内容
第3期	10/20 (木)	経営全般	中小企業生き残りの秘訣 経営者としてのマインド 経営者としてのマインド
第3期	11/03 (木)	事業戦略	おが社で勝てる場の見え方 事業戦略の立て方 事業戦略の立て方
第3期	11/10 (木)	戦略提言	2013年毎に 中小企業経営の4年基本戦略とは 戦略提言とは
第3期	11/18 (木)	財務管理	儲けの仕組みを理解する①/② 財務管理の重要性 財務管理の重要性
第3期	11/25 (木)	ゲスト講話	ゲスト講話による講話 経営者の声 経営者の声
第3期	12/02 (木)	経営分析	儲けの仕組みを理解する①/② 経営分析の重要性 経営分析の重要性
第3期	12/09 (木)	人材育成	企業づくりは人づくり 人材育成の重要性 人材育成の重要性

お問合せ先

アイオー信用金庫 経営相談部内 「アイオー・ビジネススクール」事務局

TEL 0270-30-5025 FAX 0270-23-1205