

2019年
第6回

I.B.Sニュース

若手経営者、後継者向け 第7期 アイオー・ビジネススクール活動報告

発行:  アイオー信用金庫

セミナーの報告

2019年10月からスタートした「第7期アイオー・ビジネススクール」は、7月10日(金)、第6回セミナーを開催いたしました。

今回のセミナーは、4月24日(金)開催予定であったものを、新型コロナウイルス感染症の影響で延期開催としたもので、(株)タナベ経営コンサルティング本部本部長代理の田中一司様を講師として「反転攻勢 経営者のリーダーシップ」というテーマで、下記のとおり、Afterコロナ、Withコロナの経営について解説していただきました。

若手経営者の皆さまにとりましては、今後の経営に大いに役立つ内容であったと思われま

1. Afterコロナの経営環境
2. コロナ禍における経営者意識アンケート
3. New Normalという価値転換
4. After/Withコロナに向けて
5. 価値観の大転換を受け入れる
6. 有事のリーダーシップ
7. 生産性とは
8. 生産性を向上させる3つのアプローチ
9. 業務の棚卸し
10. 静態的アプローチ
11. 動態的アプローチ
12. 業務依然スキームの組み立て方
13. 業務改善のツボを指標で押さえる
14. タイムマネジメント



↑
講義の様子
↓



参加者の声(抜粋)

- ・業務改善のツボ、成果指標とプロセス指標とKPIが当社には、意識としてあまりないので早急に導入していきたいと考えさせられました(製造業)。
- ・Withコロナについては、これからの情報としてありがたかった。お客様のニーズを感じる事や業務の事、あらためて社内で話し合いしてみようと思います(サービス業)。
- ・弊社の業務はコロナ禍に影響はあまりないと思っていましたが、Withコロナに向けての成長戦略の必要性を感じました(製造業)。

アイオー・ビジネススクールについて

当スクールは、経営の基本に着眼し、『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨く事を目的として開催しており、内容は勉強会の開催のみならず、経営情報サービスの提供、情報交換会、経営相談など“総合的に”受講生の皆さまの経営活動をご支援しております。

第7期アイオー・ビジネススクールは、“生産性＝社内パフォーマンスアップ＋リーダーのスキルアップ”の2テーマをメインに、経営者、若手経営者、経営幹部に必要なビジネスモデル・業務改善・人材育成から自社のレベルアップを目指していただきます。

その他、異業種の若手経営者、後継者の方々が集まる、新たな交流の場としてもご利用いただけます。

1. 勉強会

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントが、実践経営の基本を全7回の勉強会で指導・解説します。

第7期 カリキュラム (3時間／1回)

1. 部下を活躍させるためのコミュニケーション
2. 社内を視覚し、組織活性化へ
3. トップに必要な伝える力
4. 2020年後のビジネスモデルを転換へ
5. ゲスト講話
6. ステル・アラタメル・アタラシクスル
7. 人を活かし、人を育てる

2. 経営情報サービス

1. 経営の基礎をWEBで学べるFCC Academy. クラウド

財務や事業戦略、中期経営計画、コミュニケーション等経営に必要な知識をWEB動画上で学べるサービス。「いつでもどこでも」自発的に学べ、継続的な学びの促進としてご利用いただけます。

2. 性格能力判定テスト (PAT)

タナベ式性格能力判定テスト (PAT) は独自のノウハウと詳細な分析によって、企業人としての可能性 (Possibility) と適正 (Aptitude) を試験 (TEST) し客観的に受講生の強み・弱みを分析できます。自身の現状を認識してアイオー・ビジネススクールに参加できます。

3. 個別相談・情報交換会

1. 個別相談

自社の固有の経営問題やご自身の悩みを相談することができます。

2. 情報交換会

若手経営者・後継者の異業種交流、情報交換の為の懇親会を開催いたします。

お問合せ先

アイオー信用金庫 地域貢献部内 「アイオー・ビジネススクール」事務局

TEL 0270-30-5025 FAX 0270-23-5172